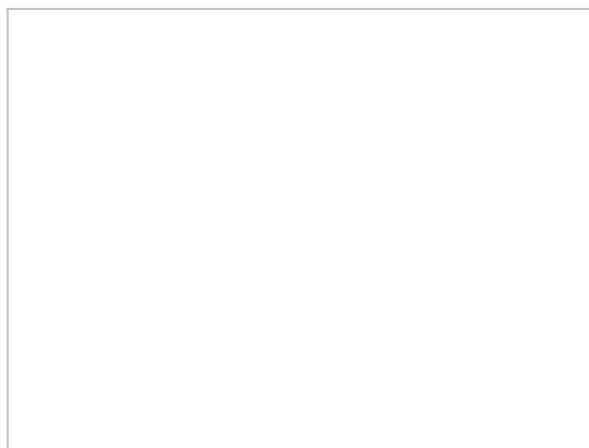


Report incontri

Assobagno e SACE SIMEST per accrescere l'export



Guardare all'estero attualmente è uno degli obiettivi di punta delle imprese dell'arredobagno made in Italy, e a prescindere dalle dimensioni o dalla tipologia di prodotto la vocazione all'internazionalizzazione delle singole imprese del settore continua a crescere senza sosta.

Senza dubbio il processo d'internazionalizzazione rimane una grande opportunità per ampliare il proprio business ma ovviamente sono necessari strategie e strumenti affidabili e sicuri per raggiungere gli obiettivi prefissati.

Assobagno e FederlegnoArredo da sempre accompagnano le aziende associate in questo percorso con iniziative e strumenti puntualmente aggiornati. Nel corso dell'ultimo Consiglio Direttivo allargato per l'appunto Assobagno ha ospitato SACE SIMEST, società del Gruppo Cassa Depositi e Prestiti,

per presentare l'ampia offerta di competenze integrate e servizi assicurativi e finanziari che la società mette a servizio delle imprese italiane, soprattutto delle PMI, interessate ad accrescere il loro business sul mercato globale.

Un modello operativo unico nel panorama italiano a supporto delle imprese made in Italy in tutte le fasi di crescita sui mercati Extra UE, e a breve anche su quelli UE (*non appena saranno emanati i decreti attuativi del DL n. 34/2019 ("Decreto Crescita")*).

