

# DOGANE E CONTRATTUALISTICA

FATTORI CHIAVE PER OPERARE AL MEGLIO SUI MERCATI INTERNAZIONALI

## DATA

19 e 27 gennaio 2021

4,10,17,23 febbraio 2021

## ORARIO

Dalle 9.00 alle 13.00

## DURATA

24h

## COSTO

Percorso completo

650€+iva

50% dalla seconda persona

€250 + iva per una persona

A modulo

## DESTINATARI

Amministrativi

## Online Masterclass

### OBIETTIVI

- Identificare e prevenire i rischi derivanti da una mancata o errata gestione delle tematiche doganali
- Aumentare la competitività sui mercati internazionali attraverso un'adeguata conoscenza e pianificazione della parte doganale
- Esaminare gli strumenti (status di esportatore autorizzato) offerti alle imprese per velocizzare le spedizioni, evitando le imminenti lungaggini nell'emissione dei certificati EUR 1, e aumentando così il vostro vantaggio competitivo nei confronti dei concorrenti
- Illustrare i vantaggi economici e logistici per le aziende del legno/arredo derivanti dal corretto utilizzo dei principali regimi doganali
- Scoprire i vantaggi in termini di minori controlli doganali offerti dalla certificazione AEO

Fornire indicazioni di carattere legale/doganale su come operare al meglio sui mercati internazionali (contrattualistica, Incoterms, Iva nelle operazioni internazionali, Brexit, ecc.)

### PRIMO MODULO\_ 19 e 27 gennaio 2020 dalle 9:00 alle 13:00

**conoscere le tematiche doganali fondamentali per identificare e prevenire i rischi e sfruttare le opportunità offerte dagli accordi dell'ue per ridurre o eliminare dazi a destino**

### 19 gennaio 2020

- Quali sono le caratteristiche dell'obbligazione doganale?
- Classificare correttamente i vostri prodotti ai fini doganali?
- I principali strumenti operativi (banche dati e risorse in rete) da utilizzare

per operare una corretta classificazione doganale. E in caso di dubbi? L'Informazione Tariffaria Vincolante (ITV)

- Come avviene la rappresentanza in dogana? I rapporti con il vostro spedizioniere/dichiarante doganale



## **27 gennaio 2020**

- L'origine preferenziale della merce: gli accordi commerciali su base bilaterale stipulati dall'Ue, le preferenze accordate su base unilaterale e gli accordi di unione doganale
- Quali sono gli strumenti per far ottenere al vostro cliente estero l'esenzione/riduzione daziaria sui prodotti da voi venduti? Gli accordi di libero scambio e l'origine preferenziale delle merci
- Differenza tra origine preferenziale e non preferenziale ("Made in") della merce
- Le prove dell'origine preferenziale: i certificati EUR 1, EUR MED, dichiarazione su fattura
- Riforma della procedura di rilascio dei certificati EUR 1 e necessità dello status di esportatore autorizzato
- Differenza tra lo status di esportatore autorizzato e quello di esportatore registrato (Rex)
- L'audit condotto dalle dogane ai fini del rilascio dello status di esportatore autorizzato
- Come prepararsi all'audit doganale? La consulenza di pre audit

## **SECONDO MODULO\_ 4 e 10 febbraio 2020 dalle 9:00 alle 13:00**

### **Conoscere la dichiarazione in dogana e gli aspetti e strumenti operativi di carattere doganale per ottimizzare flussi logistici**

#### **4 febbraio 2020**

- Come si determina il valore dei vostri prodotti ai fini doganali?
- Il tema dei dazi sui diritti di licenza (royalty) e del transfer pricing
- L'Iva nelle operazioni internazionali (import/export/triangolazioni)
- La dichiarazione in dogana: compilazione e presentazione
- Procedure di importazione ed esportazione: regole e documenti
- Prove di uscita delle merci dal territorio doganale della UE
- Le prove di uscita alternative
- E la Brexit? (Cenni e alcuni consigli pratici)

#### **10 febbraio 2020 dalle 9:00 alle 13:00**

- I principali regimi doganali previsti dal Codice doganale dell'Unione europea: i vantaggi economici derivanti dal loro utilizzo
- Il transito esterno (T1) ed interno (T2)

- Il perfezionamento attivo e passivo
- Il deposito doganale (magazzinaggio delle merci), la custodia temporanea (TC) e le manipolazioni usuali
- L'ammissione temporanea ed il regime di uso finale (UF) per l'esenzione o riduzione del dazio all'importazione di merci a causa del loro uso particolare
- Casi pratici di gestione dei principali regimi speciali (DP, PA, PP, AT e UF): i vantaggi economici derivanti dal loro utilizzo.
- Il caso della temporanea esportazione ex art 214 del TULD

### **TERZO MODULO\_ 17 e 23 febbraio 2020**

**Come una corretta compliance doganale e legale può aiutare le imprese ad instaurare un rapporto di collaborazione con la dogana e operare al meglio nei mercati internazionali**

#### **17 febbraio 2020**

- L'Operatore economico autorizzato (Aeo): i vantaggi e le tipologie di autorizzazione Aeo
- Come si svolge l'audit Aeo? Com'è strutturato l'iter autorizzativo?
- Gli obblighi dell'azienda post audit (automonitoraggio)
- La consulenza pre audit ai fini del rilascio dell'autorizzazione AEO
- Come difendersi dalle contestazioni doganali? L'accertamento e il contenzioso doganale

#### **23 febbraio 2020**

- Consigli pratici per gestire al meglio il rischio legale nelle compravendite internazionali in tempi di Covid
- La contrattualistica internazionale: il miglior modo per tutelarsi
- gli Incoterms®: definizione e ambiti applicativi
- consigli pratici su come usare correttamente gli Incoterms®

#### **DOCENTE**

**ENEA FOCESATO** Avvocato in materia di diritto commerciale, doganale e accise, nonché del commercio internazionale. Nel 2008 fonda lo Studio Legale Fochesato - Jus&Trade e, da allora, presta consulenza e assistenza in giudizio alle imprese italiane operanti nei mercati esteri, nonché agli investitori stranieri decidono di avviare o acquisire un'attività imprenditoriale in Italia.

---

#### **MARIKA PETRILLO**

Project Manager Ufficio Formazione  
 (+39) 02 80604 302  
 marika.petrillo@federlegnoarredo.it

