

DOGANA E CONTRATTUALISTICA

Fattori chiave per operare al meglio sui mercati internazionali

PERCORSO ONLINE

SPECIFICHE DEGLI INCONTRI

- 22 settembre 2021
- 28 settembre 2021

Dalle 9:00 alle 13:00

- 7 Ottobre 2021
- 14 Ottobre 2021

Dalle 14:00 alle 18:00

- 21 Ottobre 2021
- 28 Ottobre 2021

Dalle 9:00 alle 13:00

DURATA

24 ore

COSTI

650 € + iva

DOCENZA

Avv. Enea Fochesato

Studio Legale Fochesato – Jus&Trade

ISCRIVITI
QUI



FLA
Eventi

FORMAZIONE
ACADEMY

OBIETTIVI DELL'EVENTO FORMATIVO

- Identificare e prevenire i rischi derivanti da una mancata o errata gestione delle tematiche doganali
- Aumentare la competitività sui mercati internazionali attraverso un'adeguata conoscenza e pianificazione della parte doganale
- Esaminare gli strumenti (status di esportatore autorizzato) offerti alle imprese per velocizzare le spedizioni, evitando l'emissione dei certificati EUR 1 e aumentando così il vostro vantaggio competitivo nei confronti dei concorrenti
- Illustrare i vantaggi economici e logistici per le aziende del legno/arredo derivanti dal corretto utilizzo dei principali regimi doganali
- Scoprire i vantaggi in termini di minori controlli doganali offerti dalla certificazione AEO
- Fornire indicazioni di carattere legale/doganale su come operare al meglio sui mercati internazionali (contrattualistica, Incoterms, Iva nelle operazioni internazionali, ecc.).

ARGOMENTI

1. PRIMO MODULO

Prima sessione

Conoscere le tematiche doganali fondamentali per identificare e prevenire i rischi e sfruttare le opportunità offerte dagli accordi dell'Ue per ridurre o eliminare i dazi a destino

- Quali sono le caratteristiche dell'obbligazione doganale?
- Classificate correttamente i vostri prodotti ai fini doganali?
- I principali strumenti operativi (banche dati e risorse in rete) da utilizzare per operare una corretta classificazione doganale.
E in caso di dubbi? L'informazione Tariffaria Vincolante (ITV)
- Come avviene la rappresentanza in dogana? I rapporti con il vostro spedizioniere/dichiarante doganale

UFFICIO FORMAZIONE

formazione@federlegnoarredo.it

Marika Petrillo - (+39) 02 80604 302

marika.petrillo@federlegnoarredo.it

FLA
Eventi

Seconda sessione

- L'origine preferenziale della merce: gli accordi commerciali su base bilaterale stipulati dall'Ue, le preferenze accordate su base unilaterale e gli accordi di unione doganale
- Quali sono gli strumenti per far ottenere al vostro cliente estero l'esenzione/riduzione daziaria sui prodotti da voi venduti? Gli accordi di libero scambio e l'origine preferenziale delle merci
- Differenza tra origine preferenziale e non preferenziale ("Made in") della merce
- Le prove dell'origine preferenziale: i certificati EUR 1, EUR MED, dichiarazione su fattura
- Riforma della procedura di rilascio dei certificati EUR 1 e necessità dello status di esportatore autorizzato
- Differenza tra lo status di esportatore autorizzato e quello di esportatore registrato (Rex)
- L'audit condotto dalle dogane ai fini del rilascio dello status di esportatore autorizzato
- Come prepararsi all'audit doganale? La consulenza di pre audit

2. SECONDO MODULO

Conoscere la dichiarazione in dogana e gli ulteriori aspetti e strumenti operativi di carattere doganale per ottimizzare i flussi logistici

Prima sessione

- La dichiarazione in dogana: compilazione e presentazione
- Procedure di importazione ed esportazione: regole e documenti
- Prove di uscita delle merci dal territorio doganale della UE
- Le prove di uscita alternative
- Come si determina il valore dei vostri prodotti ai fini doganali?
- Il tema dei dazi sui diritti di licenza (royalty) e del transfer pricing
- Cenni sull'iva nelle operazioni internazionali (import/export/triangolazioni)



UFFICIO FORMAZIONE

formazione@federlegnoarredo.it

Marika Petrillo - (+39) 02 80604 302

marika.petrillo@federlegnoarredo.it



Seconda sessione

I principali regimi doganali previsti dal Codice doganale dell'Unione europea: i vantaggi economici derivanti dal loro utilizzo

- Il transito esterno (T1) ed interno (T2)
- Il perfezionamento attivo e passivo
- Il deposito doganale (magazzinaggio delle merci), la custodia temporanea (TC) e le manipolazioni usuali
- L'ammissione temporanea ed il regime di uso finale (UF) per l'esenzione o riduzione del dazio all'importazione di merci a causa del loro uso particolare
- Casi pratici di gestione dei principali regimi speciali (DP, PA, PP, AT e UF): i vantaggi economici derivanti dal loro utilizzo.
- Il caso della temporanea esportazione ex art 214 del TULD

3. TERZO MODULO

Il "Made in" nell'ambito dei prodotti del legno arredo: criteri e regole per la sua corretta determinazione, in modo da sfruttarne appieno i vantaggi. Come una corretta compliance doganale e legale può aiutare le imprese ad instaurare un rapporto di collaborazione con la dogana e operare al meglio nei mercati internazionali

Prima sessione

- L'origine non preferenziale ("Made in") di un prodotto: caratteristiche, finalità e differenze con l'origine preferenziale
- Il quadro normativo circa l'origine n.p e le relative regole di attribuzione nell'ambito del settore legno/arredo: l'importanza della corretta classificazione doganale della merce
- E'obbligatorio o facoltativo indicare l'origine n.p nell'etichetta del prodotto?
- Le norme a tutela del consumatore in caso di falsa o ingannevole indicazione di origine (Made in)
- Consigli pratici per gestire al meglio il rischio legale nelle compravendite internazionali in tempi di Covid

Seconda sessione

- Consigli pratici su come usare correttamente gli Incoterms®
- La compliance doganale e L'Operatore economico autorizzato(Aeo)
- I vantaggi e le tipologie di autorizzazione Aeo
- Come si svolge l'audit Aeo? Com'è strutturato l'iter autorizzativo?
- Gli obblighi dell'azienda post audit (automonitoraggio)
- La consulenza pre audit ai fini del rilascio dell'autorizzazione AEO
- Come difendersi dalle contestazioni doganali? L'accertamento e il contenzioso doganale



UFFICIO FORMAZIONE

formazione@federlegnoarredo.it

Marika Petrillo - (+39) 02 80604 302

marika.petrillo@federlegnoarredo.it

